TROTZ MASKE
NEUE KOMMUNIKATION

# NEUE KOMMUNIKATION

## IM BUSINESS UND VERKAUF MIT MASKE

## Tages Workshop

Bern Luzern Zürich

Wie auch Sie weiterhin und trotz der Maske erfolgreich kommunizieren und verkaufen können. Wir zeigen es Ihnen. Dieser Workshop wird durchgeführt von unserem FACE READING Experten.

BEST QUALITY ★ BEST OFFER ★ BEST CHOICE
JETZT BUCHEN

ESICHTSANALYSE bigas

**www.bigas.ch/newcom**

info@bigas.ch | +41 79 198 08 45
bigas HR SOLUTIONS

Was ist die neue

# HERAUS FORDERUNG

**Erfolgreiche Kommunikation und Verkauf läuft über Emotionen**

1

Emotion und Begeisterung zum Kunden transportieren - obwohl Sie eine Maske tragen

2

Die Emotionen des Kunden richtig lesen und deuten - obwohl der Kunde eine Maske trägt

**Wenn Sie und Ihre Mitarbeiter diese Fähigkeiten beherrschen, werden  Sie heute erfolgreich kommunizieren und auch morgen stark verkaufen.**

# Profitieren und lernen Sie von unseren FACE READING Experten

## Sie erfahren in diesem Tages-Workshop:

1. Emotionen schneller zu lesen und mehr Kennzeichen als den Mund richtig zu interpretieren
2. Ihre bewussten Emotionen deutlicher auszudrücken, um damit Ihre Wirkung zu verstärken

# Ihr Vorteil

Egal ob mit oder ohne Maske, Ihre kommunikativen und verkäuferischen Talente werden stärker!

Sie verstehen Kunden, Mitarbeiter und Geschäftspartner intuitiver, sehen hinter Worte und erfahren die Warheit.

Und Sie werden Ihre Emotionen und Ihre Begeisterung transportieren können, um damit jeden Tag mehr Erfolg haben.

**www.bigas.ch/newcom**

# Wann & Wo

**Zürich: 10. Mai**

8:30 bis 17:30 Uhr

Natürlich bieten wir Ihnen diesen Workshop ebenfalls exklusiv für Ihr Unternehmen an.

Bei Interesse und Fragen zu Konditionen wenden Sie sich bitte an:
**info@bigas.ch**
**+41 79 198 08 45**

# Kosten

pro Teilnehmer

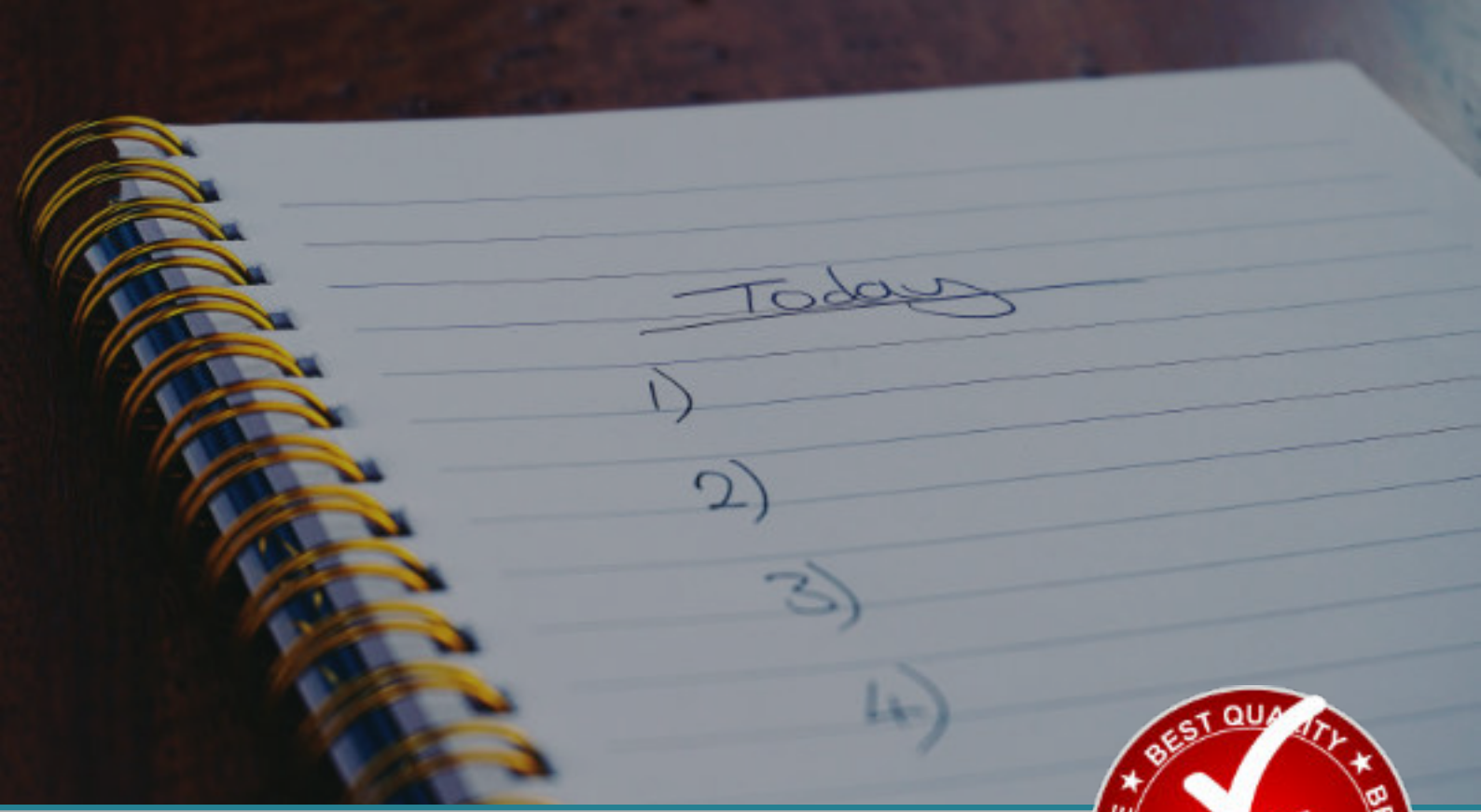
**CHF 395.-**

inkl. MwSt., Getränke und Café

**CHF 469.-**

inkl. MwSt., Mittagessen + Getränke und Café

**www.bigas.ch/newcom**



# Ablauf

## Vormittag Emotionen lesen

| | |
|---|---|
| 8:30 | Begrüssung |
| 8:45 | Grundsätzliches |
| 9:30 | Café - Pause |
| 9:50 | Körperhaltung |
| 10:20 | Pause |
| 10:25 | Gestik |
| 10:55 | Pause |
| 11:00 | Gesicht Augen 1 |
| 11:30 | Pause |
| 11:35 | Zusammenfassung |
| 12:00 | Mittagspause |

## Nachmittag Begeisterung zeigen

| | |
|---|---|
| 13:30 | Wiederholung |
| 13:55 | Grundsätzliches |
| 14:05 | Pause |
| 14:10 | Körperhaltung / Gestik |
| 14:40 | Pause |
| 14:45 | Stimme |
| 15:15 | Café Pause |
| 15:45 | Augen / Augenbrauen |
| 16:15 | Pause |
| 16:20 | Stirn |
| 16:50 | Pause |
| 17:00 | Zusammenfassung |
| 17:30 | Ende / bilaterale Fragen |

**www.bigas.ch/newcom**

GESICHTSANALYSE
bigas

**bigas HR SOLUTIONS**
Micha M. Barth

www.bigas.ch
info@bigas.ch
+41 79 198 08 45

Weiblichkreativ
KREATIVES WEBATELIER

design und gestaltung bei **www.weiblichkreativ.com**